

CÔNG TY TNHH KỸ THUẬT NTS**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 01/TB-NTS.2020

Tp Hồ Chí Minh, ngày 26 tháng 02 năm 2020

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Thành lập từ năm 2013, Công ty TNHH Kỹ thuật NTS định hướng trở thành nhà cung cấp hàng đầu cho các giải pháp kỹ thuật công trình. Tất cả đều hướng đến trọng tâm là phục vụ tiện ích cho cuộc sống một cách bền vững và lâu dài. Theo đó những lĩnh vực chính mà NTS theo đuổi một cách tâm huyết ngay từ những ngày đầu là: Tư vấn cơ điện, Xử lý nước, Tái sử dụng nước; Cung cấp thiết bị sân vườn, thiết bị tưới cây; Thiết bị thu hồi nước mưa và các tiện ích khác...

Nay công ty muốn tuyển dụng một số vị trí sau:

1. Nhân viên kế toán công nợ (Mức lương 6 triệu + KPIs)

- **Yêu cầu:** sinh viên Nữ mới ra trường, nhưng đã từng có kinh nghiệm đi làm thêm
- **MTCV:**
 - Kiểm soát công nợ đầu vào và đầu ra của các công trình, thu hồi công nợ kịp thời và kiểm soát tỷ lệ công nợ quá hạn, thanh toán đúng hạn cho nhà cung cấp;
 - Trực tiếp làm việc với các nhà cung cấp vật tư, thiết bị, thực hiện công tác mua hàng, đảm bảo đúng tiến độ vật tư cho thi công đồng thời tối ưu hóa chi phí mua hàng;
 - Soạn thảo các hợp đồng kinh tế. Thu thập kịp thời và đầy đủ chứng từ nghiệm thu thanh toán cho các công trình;
 - Thực hiện các nghiệp vụ kế toán nội bộ, thanh toán, tạm ứng, khai báo BHXH...
- Có kỹ năng giao tiếp tốt, năng động, hoạt bát, chủ động trong công việc, trung thực, chịu trách nhiệm
- Thời gian làm việc: T2-T6 (8H-17H15) và sáng thứ 7
- Địa điểm làm việc: Số 15, đường số 3, Khu dân cư cao cấp Gia Hòa, Phường Phước Long B, Quận 9, HCM

2. Nhân viên bán hàng (Mức lương: 6 triệu + KPIs)

- **Yêu cầu:** sinh viên Nam/Nữ mới ra trường, nhưng đã có kinh nghiệm đi làm thêm
- **MTCV:**
 - Đảm bảo doanh số bán hàng trên các kênh bán hàng trực tiếp: zalo, fb, hotline, web
 - Quản lý, kiểm soát toàn bộ các bước xử lý một đơn hàng (chốt đơn, đóng gói, giao hàng, thanh toán, xuất HĐ, xử lý đơn hàng hủy, chăm sóc khách hàng sau bán hàng...)
 - Có khả năng tự tìm kiếm khách hàng
- Có kỹ năng bán hàng, Máu lửa trong công việc, trung thực, chịu trách nhiệm
- Thời gian làm việc: T2-T6 (8H-17H15) và sáng thứ 7
- Địa điểm làm việc: Số 15, đường số 3, Khu dân cư cao cấp Gia Hòa, Phường Phước Long B, Quận 9, HCM

Ứng viên gửi CV theo thông tin:

Mai Thị Vân Anh, email: anh.mai@ntse.vn, Điện thoại: 0384598519